

## 事業所工賃向上計画シート

提出日 令和8年3月26日  
記入者名 梶原 義克

## 1-1. 事業所の概要

法人名	ライフワーク株式会社
事業所名	就労支援センターハーテス天六
事業所番号	
事業所種別	就労継続支援B型
報酬算定区分	就労継続支援B型サービス費(I)(6:1)
目標工賃達成指導員配置 加算申請	あり
指定年月日	令和8年5月1日
事業所住所	〒531-0074 大阪府大阪市北区本庄東2-2-30 WISH大阪ビル4F
(フリガナ)	カジハラ ヨシカツ
事業所長名	梶原 義克
定員数(人) ※R6.4.1(新規:開設日)現在	20
利用者数(人)※提出日現在	20
連絡先電話番号	06-6147-3162
連絡先メールアドレス	<a href="mailto:h4@lifework-inc.jp">h4@lifework-inc.jp</a>

## 1-2. 従たる事業所(事業所番号が同じで、一体的かつ独立して設置された事業所)の概要 \*従たる事業所がない場合は記入不要

事業所名	
事業所種別	
指定年月日	
事業所住所	
連絡先電話番号	
連絡先メールアドレス	

事業所の概要・理念・ 特色・設立経緯など	本事業所は、働く喜びを共に見つけ1日1日挑戦し成長し自信をつけることで、明るく楽しく幸せになることを目的としています。そのため、利用者さんの希望を尊重しつつ、たくさんチャレンジできる機会を提供することを目指しています。主な業務は清掃、クリーニング、軽作業です。
-------------------------	--

## 2. 目標工賃

工賃向上の基本的な考え方	利用者さんの希望を尊重しつつ、一般就労に近い施設外作業を取り組んでもらい個々の能力を引き上げていく。施設外の作業が難しい方には施設内にて軽作業を取り組み1日の目標数を設定して達成感や自信に繋げてもらう。
--------------	---

	令和5年度 実績 ※実績あれば記載	令和6年度 目標	令和7年度 目標	令和8年度 目標
売上総額(円)				13,200,000
①工賃支払総額(円)				13,200,000
②年間延べ利用者数(人)				4,940
③年間開所日数(日)				247
④開所日1日あたりの平均利用者数(人) ②÷③(小数点第2位以下切上げ)				20.0
⑤年間開所月数(月)				11
⑥1人あたり平均工賃月額(円) (①÷④÷⑤)(円未満四捨五入)				60,000

【参考】大阪府における工賃目標の考え方はこちら<https://www.pref.osaka.lg.jp/keikakusuishin/jyusan/kouchinkoujiyo.html>

3. 現状分析と具体的方策(作業別に作成。主な作業最大5つまで作成可能。)

対象となる作業①	軽作業	作業分類コード	④その他の物品
作業内容 (主な取引先や販売方法など)	ダスキン八尾南工場での、モップの仕分け作業		
作業の評価 (「自分たちの強み」「弱み」「収益性」「将来性」「意義」など)	モップの仕分け作業をされています。スピードを要求されますが、そつなくこなしています		
現状の課題と改善目標 (「売上拡大」「利益拡大」「絞り込み・撤退」「新規事業」など)	課題:現在週に3日(月水金)です。 目標:週5日にする。施設外の仕事を増やし、収入を増やす。		
各年度に取り組む 具体的方策	令和6年度		
	令和7年度		
	令和8年度	日数を増やし、工場内の作業で増員していただく。	

<その他>「工賃向上計画」の実行支援の希望  
 工賃向上計画の実行支援として、希望するB型事業所へ専門家の派遣などの個別支援を行っています。希望する事業所には実行支援についてのご案内をします。  
 ※実行支援実施事業所には、報告書を作成いただきます。好事例紹介などのご協力をいただくことがあります。

実行支援を希望しますか	いいえ
求める支援の内容 ※「はい」を選択した場合	

【追加分】3. 現状分析と具体的方策(作業別に作成。主な作業最大5つまで作成可能。)

対象となる作業②	軽作業	作業分類コード	④その他の物品
作業内容 (主な取引先や販売方法など)	ダスキン大東工場でのマットの仕分け作業		
作業の評価 (「自分たちの強み」「弱み」「収益性」「将来性」「意義」など)	障がい者雇用をしてくれるので、将来ご本人が一般就労できる可能性がある		
現状の課題と改善目標 (「売上拡大」「利益拡大」「絞り込み・撤退」「新規事業」など)	課題:夏は暑く、冬は寒いので体力維持をする 目標:決まった、カゴ台車に商品を分類する		
各年度に取り組む 具体的方策	令和6年度		
	令和7年度		
	令和8年度	週4日作業しているので、週5日に増やしてもらい、収入が増えるようにする	

対象となる作業③	大浴場の清掃	作業分類コード	⑦清掃・施設管理
作業内容 (主な取引先や販売方法など)	ホテルの大浴場の清掃		
作業の評価 (「自分たちの強み」「弱み」「収益性」「将来性」「意義」など)	清掃関連の作業は長年しているので、清掃に抵抗なく作業に取り掛かることが出来ます。 甘えがあるので、甘えを無くしていく		
現状の課題と改善目標 (「売上拡大」「利益拡大」「絞り込み・撤退」「新規事業」など)	課題:時間がかかりすぎているので、スピードアップを図る 目標:スピードアップをし信頼を勝ち取る		
各年度に取り組む 具体的方策	令和6年度		
	令和7年度		
	令和8年度	施設外作業できる方を増加する。清掃できる方を増やしていく。	

対象となる作業④	軽作業(計量・カップ詰め)	作業分類コード	⑩その他のサービス・役務
作業内容 (主な取引先や販売方法など)	建築現場に使う、ボードアンカーの計量カップ詰め作業		
作業の評価 (「自分たちの強み」「弱み」「収益性」「将来性」「意義」など)	やり方を統一しマニュアル化し作業ミスを減らしている。		
現状の課題と改善目標 (「売上拡大」「利益拡大」「絞り込み・撤退」「新規事業」など)	課題:時期によって仕事が減る 目標:高単価なので、材料が切れないように先方と相談していく		
各年度に取り組む 具体的方策	令和6年度		
	令和7年度		
	令和8年度	作業は高単価だが、材料が海外からの輸入なので、時期によって作業出来ない事がある 先方と相談し、材料が切れないようにしていく	

対象となる作業⑤		作業分類コード	
作業内容 (主な取引先や販売方法など)			
作業の評価 (「自分たちの強み」「弱み」「収益性」「将来性」「意義」など)			
現状の課題と改善目標 (「売上拡大」「利益拡大」「絞り込み・撤退」「新規事業」など)			
各年度に取り組む 具体的方策	令和6年度		
	令和7年度		
	令和8年度		